



## **Sales Manager m/w – Online Media**

### **Einsatzort: München oder Hamburg**

Travelzoo (Europe) Ltd ist die europäische Tochtergesellschaft von Travelzoo Inc. (NASDAQ: TZOO), einem international tätigen Medienunternehmen. Travelzoo ist der weltweit größte Herausgeber von Reise- und Unterhaltungsangeboten und zählt weltweit 18 Millionen Abonnenten zu seinen wöchentlichen Publikationen.

Seit Mai 2005 gibt es Travelzoo auch in Europa. Mit Niederlassungen in Deutschland, Frankreich, Großbritannien und Spanien ist Travelzoo eines der schnellstwachsendsten Internet Medienunternehmen in Europa. Die Travelzoo Redaktion recherchiert und bewertet Reise- und Unterhaltungsangebote und empfiehlt die herausragendsten davon an mittlerweile mehr als drei Millionen reise- und unterhaltungsinteressierten Abonnenten der europäischen Travelzoo Publikationen. Dazu zählen der Travelzoo Top 20® Newsletter, die Newsflash™E-Mail, die Travelzoo® Webseiten, (<http://www.travelzoo.com>), das Travelzoo Network™, die SuperSearch™ Suchmaschine und Fly.com™.

Mit Büros in Hamburg und München positioniert sich Travelzoo auch als eine der am stärksten wachsenden Internet-Medienmarken im Reiseumfeld in Deutschland. Travelzoo wurde von Bild.de, Focus und Spiegel Online zu einer der besten Informationsquellen für Reisetemen gekürt.

Zur Verstärkung unseres Salesteams in Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) **Sales Manager**. Ihre Herausforderung ist es, das Wachstum des Unternehmens mit viel Eigeninitiative zu unterstützen und zu weiterem Erfolg beizutragen.

### **Ihr Aufgabengebiet**

- Sie entwickeln innovative Salesstrategien und setzen diese beim Verkauf von Travelzoo's Online-Produkten um
- Akquise von potenziellen Neukunden (Erstkontakt) bis zum erfolgreichen Abschluss, sowie Ausbau der bestehenden Kundenkontakte
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Konferenzen
- Sie bearbeiten Ihren Bereich selbständig und berichten an den Head of Sales
- Enge Zusammenarbeit mit den Sales- und Produktionsteams in unseren europäischen Büros (London, Paris, München, Barcelona)

### **Ihr Profil**

- Sie haben ein abgeschlossenes Hochschul- oder Fachhochschulstudium und sprechend fließend Englisch
- Erste nachweislich erfolgreiche Berufstätigkeit in der Online-Werbevermarktung bzw. im Vertrieb von Online-Advertising-Produkten oder Service-Dienstleistungen als Junior Sales Manager / Business Development Manager oder Account Manager
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands und Europas für Sales-Meetings
- Ausgezeichnete Kenntnisse in der Führung von Verkaufsverhandlungen, zielorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Teamfähigkeit runden Ihr Profil ab

### **Was wir anbieten**

- Attraktives Gehalt und Performance Bonus
- Ausgezeichnete Karriereöglichkeiten in einem wachstumsstarken Medienunternehmen
- Einzigartige Incentive für unsere Mitarbeiter!

Wenn Sie sich in diesem Profil wiedererkennen, schicken Sie uns bitte Ihren tabellarischen Lebenslauf und ein kurzes Anschreiben per E-Mail an:

Ulrike Geissler  
HR Manager  
[eujobs@travelzoo.com](mailto:eujobs@travelzoo.com)